



PERSONALO SPRENDIMAI

KOMERCIJOS DIREKTORIUS (-Ė)

Kaunas

5000-7000 €/mėn. neto

Kviečiame prisijungti naują komandos narį, kuris kartu su įmone vystytų ir augintų naują B2B verslo kryptį. Tai unikali galimybė patyrusiam komercijos profesionalui, turinčiam rinkos žinių, verslo kontaktų ir ambicijų kurti naują produktų kategoriją bei ilgalaikę verslo vertę.

Galimos vystymo sritys: Automotive sektorius; dažai ir dangos; specialieji metalai; pramoninės žaliavos; gynybos paskirties produktai; kitos nišinės aukštos pridėtinės vertės B2B produktų kategorijos.



PRISIJUNGĘS (-USI) PRIE KOMANDOS, JŪS BŪSITE ATSAKINGAS (-A) UŽ:

- naujų perspektyvių B2B produktų kategorijų identifikavimą ir vystymą;
- naujos verslo krypties formavimą ir auginimą, kuriant tiekimo bei pardavimų strategiją;
- kategorijos kainodaros, maržų ir komercinės logikos valdymą;
- atsargų, apyvartinio kapitalo ir verslo rizikų poreikio vertinimą;
- rinkos analizę, konkurencinės aplinkos vertinimą bei strateginių įžvalgų teikimą;
- santykių su tiekėjais ir klientais vystymą Lietuvoje ir užsienio rinkose;
- naujos komandos formavimą, užtikrinant efektyvią veiklą, aiškią struktūrą ir nuolatinį kompetencijų augimą;
- verslo tikslų įgyvendinimą bei tvaraus augimo užtikrinimą.



KOMPA NIJA JUMS SIŪLO:

- galimybę tapti naujos verslo krypties kūrėju ir lyderiu;
- partnerystės arba dalyvavimo naujo verslo vieneto veikloje galimybę;
- aukštą savarankiškumo lygį priimant strateginius ir komercinius sprendimus;
- finansavimą, logistikos, sandėliavimo bei administracinę infrastruktūrą;
- konkurencingą atlygio paketą ir motyvacinę bonusų sistemą;
- tarnybinį automobilį;



JEIGU JŪS:

- turite ne mažesnę kaip 5 metų vadovaujamo darbo patirtį komercijos, verslo vystymo ar susijusioje srityje;
- turite patirties konkrečioje B2B produktų kategorijoje, pažįstate rinką, tiekėjus ir / arba klientus;
- matote rinkos galimybes ir galite pasiūlyti realią verslo vystymo kryptį;
- gebate strategiškai vertinti verslo potencialą, rizikas ir investicijų poreikį;
- pasižymite verslininkišku mąstymu, iniciatyvumu ir orientacija į rezultatą;
- gebate savarankiškai priimti sprendimus ir prisiimti atsakomybę už rezultatus;
- turite patirties dirbant su tarptautiniais partneriais.

Susidomėjote ir manote, kad esate kandidatas (-ė), kurio (-ios) ieškome? Atsiųskite savo gyvenimo aprašymą el. paštu kristina@personalosprendimai.com ir dalyvaukite atrankoje.

Informuosime tik kitam atrankos etapui atrinktus kandidatus.