



PERSONALO SPRENDIMAI

# Eksporto vadovas (-ė), Komercijos direktorius (-ė) FMCG

Kaunas

Nuo 4000 Eur į rankas

Auganti ir ambicinga FMCG sektoriaus įmonė kviečia prisijungti Eksporto vadovą (-ė), kuris (-i) turės aiškią karjeros galimybę per metus augti į Komercijos direktoriaus (-ės) poziciją. Tai puiki galimybė lyderiui (-ei), siekiančiam (-iai) daryti strateginę įtaką verslo plėtrai tarptautinėse rinkose.



## PRISIJUNGĘS (-USI) PRIE KOMANDOS, JŪS BŪSITE ATSAKINGAS (-A) UŽ:

- Eksporto strategijos kūrimą ir įgyvendinimą tarptautinėse rinkose.
- Naujų rinkų paiešką ir plėtrą (B2B, distribucija).
- Santykių su esamais klientais palaikymą ir vystymą.
- Derybas su partneriais ir kontraktų valdymą.
- 3 žmonių eksporto komandos ugdymą, motyvavimą ir rezultatų užtikrinimą.
- Pardavimų tikslų planavimą, vykdymo kontrolę ir analizę.
- Bendradarbiavimą su marketingo, tiekimo ir gamybos komandomis.



## KOMPA NIJA JUMS SIŪLO:

- Aiškią karjeros galimybę tapti Komercijos direktoriumi (-e).
- Konkurencingą atlygio paketą (fiksuotas atlyginimas + bonusai).
- Automobilį.
- Galimybę daryti tiesioginę įtaką įmonės augimui.
- Dinamišką ir augančią FMCG sektoriaus aplinką.
- Profesionalią, palaikančią komandą.



## TIKIMĖS, KAD JŪS:

- Turite sėkmingos patirties FMCG eksporto / pardavimų srityje (būtina).
- Esate dirbęs (-usi) su užsienio rinkomis ir distribucijos partneriais.
- Turite komandos valdymo patirties.
- Puikiai mokate anglų kalbą (žodžiu ir raštu).
- Esate orientuotas (-a) į rezultatą, iniciatyvus (-i) ir strategiškai mąstantis (-i).

**Informuosime tik kitam atrankos etapui atrinktus kandidatus.**