



PERSONALO SPRENDIMAI

KOMERCIJOS DIREKTORIUS (-Ė)

Kaunas

6611-7933 €/mėn. bruto



PRISIJUNGĘS (-USI) PRIE KOMANDOS, JŪS BŪSITE ATSAKINGAS (-A) UŽ:

- strateginių pardavimo planų rengimą, įgyvendinimą, organizavimą bei kontrolę;
- pardavimų vystymą ir pardavimo kanalų plėtrą;
- eksporto padalinio ir įmonės atstovybių komandos formavimą, darbo organizavimą ir priežiūrą;
- pardavimų proceso standartizavimą, diegimą ir nuolatiną priežiūrą;
- aktyvų dalyvavimą parodose, verslo susitikimuose Lietuvoje ir užsienyje.



KOMPA NIJA JUMS SIŪLO:

- atsakingą ir dinamišką darbą stiprioje profesionalų komandoje;
- profesinio ir asmeninio tobulėjimo galimybes;
- galimybę realizuoti savo žinias, patirtį ir idėjas, prisidedant prie įmonės augimo;
- motyvacinę sistemą priklausančią nuo rezultatų.



JEIGU JŪS TURITE:

- aukštąjį išsilavinimą (pageidautina verslo, vadybos, ekonomikos ar susijusioje srityje);
- ne mažesnę nei 2 metų sėkmingą eksporto pardavimų patirtį;
- vadovavimo komandai patirtį ir puikias lyderystės savybes;
- pardavimų strategijos išmanymą, gebėjimą sisteminti ir standartizuoti eksporto ir pardavimų padalinio veiklą;
- puikūs komunikacijos ir derybų įgūdžius;
- galimybę vyksti į komandiruotes.

Susidomėjote ir manote, kad esate kandidatas (-ė), kurio (-ios) ieškome? Atsiųskite savo gyvenimo aprašymą el. paštu kristina@personalosprendimai.com ir dalyvaukite atrankoje.

Informuosime tik kitam atrankos etapui atrinktus kandidatus.