

PARDAVIMŲ VADYBININKAS (-Ė)

1500 – 2000 Eur į rankas
Vilnius

Mūsų klientė - UAB „Velstida“ per trejus veiklos metus tapo viena sparčiausiai augančių įmonių savo segmente. Įmonės specializacija – medienos atliekų perdirbimas, medienos anglies gamyba ir statybinių atliekų perdirbimas. Jei ieškote dinamiškos aplinkos, kur galite prisidėti prie augimo ir inovacijų kūrimo – kviečiame prisijungti prie komandos!

PRISIJUNGĘS (-USI) PRIE KOMANDOS, TU:

- Igyvendinsi aktyvų medienos anglies produkcijos pardavimą, orientuojantis į maisto pramonės rinką Lietuvoje ir užsienyje;
- Atliksi rinkos poreikių analizę ir produktų asortimento pasiūlymų teikimą gamybai, siekiant atitikti maisto pramonės klientų lūkesčius;
- Užtikrinsi tarptautinės prekybos vystymą, naujų užsienio rinkų paiešką ir esamų klientų bazės plėtrą;
- Vyksi į komandiruotes pas užsienio klientus, dalyvausi susitikimuose ir derybose;
- Rengsi komercinius pasiūlymus, vesi derybas, derinsi sutartis.

KOMPANIJA TAU SIŪLO:

- Galimybę prisidėti prie įmonės plėtros užsienio rinkose ir strateginių pardavimų sprendimų priėmimo;
- Galimybę dirbti iš Vilniaus arba nuotoliniu būdu, užtikrinant lankstumą ir efektyvumą;
- Papildomus priedus prie darbo užmokesčio;
- Kuro kompensavimą į darbą ir iš jo.

TIKIMĖS, KAD TU:

- Turi pardavimų patirties, ypač maisto pramonės srityje, ir gerai supranti rinkos specifiką;
- Gebi aktyviai ir efektyviai dirbti tarptautinėse rinkose, turi užsienio rinkų prekybos patirties;
- Puikiai moki anglų kalbą (privaloma), rusų kalbos žinios – privalumas;
- Esi komunikabilus (-i), atsakingas (-a) ir orientuotas (-a) į rezultatų pasiekimą;
- Gali dirbti iš Vilniaus arba nuotoliniu būdu, lanksčiai planuodami savo darbo laiką.

Susidomėjai ir manai, kad esi kandidatas (-ė), kurio (-ios) mes ieškome, atsiųsk savo gyvenimo aprašymą el. paštu recruit@personalosprendimai.com