



PERSONALO SPRENDIMAI

PARDAVIMŲ VADOVAS (-Ė)

Vilnius

3500 – 5000 Eur į rankas



PRISIJUNGĘS (-USI) PRIE KOMANDOS, JŪS BŪSITE ATSAKINGAS (-A) UŽ:

- Įmonės marketingo ir pardavimo padalinius.
- Marketingo ir pardavimų padalinio komandos formavimą, darbo organizavimą ir priežiūrą.
- Marketingo ir pardavimų strategijos įgyvendinimą Lietuvos ir eksporto rinkose.
- Marketingo ir pardavimų procesų standartizavimą, diegimą ir nuolatinę priežiūrą.
- Užduočių planavimą ir skirstymą komandai, pagalbą jas įgyvendinant.
- Pardavimų mašinos („Sales Machine“) įdiegimo modelį organizacijoje.
- Naujų klientų pritraukimą, sutartose rinkose, esamų pardavimų didinimą.
- Vertės kūrimą klientams, darbuotojams, akcininkams ir visuomenei.



KOMPANIJA JUMS SIŪLO:

- Konkurencingą, kompetenciją atitinkantį fiksuotą atlyginimą.
- Darbą komandoje, kurioje vertinamas paprastumas, iniciatyvumas ir komandinis darbas.
- Profesinio tobulėjimo galimybes.
- Galimybę realizuoti savo žinias ir gebėjimus.
- Automobilį.



TIKIMĖS, KAD JŪS:

- Turite bent 3 metų patirties pardavimų vadovo pozicijoje.
- Gebate formuoti komandą ir organizuoti jos darbą.
- Išmanote kainodaros formavimo principus.
- Puikiai mokate anglų kalbą tiek žodžiu, tiek raštu.
- Gebate įgyvendinti pardavimų strategiją, sisteminti ir standartizuoti marketingo ir pardavimų padalinio veiklą.
- Esate lyderis ir mokate bendradarbiauti su komanda.

Susidomėjote ir manote, kad esate kandidatas (-ė), kurio (-ios) ieškome? Atsiųskite savo gyvenimo aprašymą el. paštu atranka@personalosprendimai.com

Informuosime tik kitam atrankos etapui atrinktus kandidatus.