



PERSONALO SPRENDIMAI

# PARDAVIMŲ IR PRODUKTŲ VYSTYMO VADYBININKAS (-Ė)

Kaunas

1500 – 1800 Eur (į rankas)

Mūsų klientė – lyderiaujanti, inovatyvių ir kokybiškų maisto papildų atstovė Lietuvoje.



## PRISIJUNGĘS (-USI) PRIE KOMANDOS, JŪS BŪSITE ATSAKINGAS (-A) UŽ:

- Pardavimų strategijos kūrimą ir įgyvendinimą;
- darbą su dideliais didmenos klientais - asortimento priežiūrą, pardavimo skatinimo akcijų inicijavimą, biudžetų planavimą bei kontrolę;
- asortimento valdymą, poreikio planavimą ir analizę, bendravimą su gamykla;
- prekinio ženklo/produktų grupės vystymą, pardavimo skatinimo veiksmų inicijavimą;
- rinkos tendencijų stebėjimą, konkurencinės aplinkos analizę, ataskaitų rengimą.



## KOMPANIJA JUMS SIŪLO:

- Karjeros ir profesinio augimo galimybes;
- galimybę dirbti hibridiniu darbo modeliu;
- nuolaidas įmonės produkcijai/paslaugoms.



## TIKIMĖS, KAD JŪS:

- Turite bent 2 metų darbo patirtį pardavimų ar produktų valdymo srityje (patirtis farmacijos srityje privalumas)
- esate įgijęs (-usi) aukštąjį išsilavinimą (verslo vadybos, ekonomikos ar rinkodaros srityje privalumas);
- turite labai geras anglų k. žinias žodžiu ir raštu;
- pasižymite orientacija į rezultatą, kruopštumu, analitiniais įgūdžiais, atsakingumu.

Susidomėjote ir manote, kad esate kandidatas (-ė), kurio (-ios) ieškome? Atsiųskite savo gyvenimo aprašymą el. paštu [emilija@personalosprendimai.com](mailto:emilija@personalosprendimai.com) ir dalyvaukite atrankoje.

**Informuosime tik kitam atrankos etapui atrinktus kandidatus.**