



PERSONALO SPRENDIMAI

EKSPORTO PARDAVIMŲ VADOVAS (-Ė) (MEDINIAI NAMAI)

Vilnius

2000 – 3000 Eur į rankas

Mūsų klientai specializuojasi medinių namų, vasarnamių, langų ir durų gamyboje, galintys pasiūlyti gaminius ir pagal individualius užsakovo užsakymus.

Sėkmingai įsitvirtinę Lietuvoje, planuoja plėstis Europos rinkoje, todėl ieško ambicingo ir veržlaus pardavimų vadovo (-ės), kuris vadovaus medinių namų plėtros procesui



PRISIJUNGĘS (-USI) PRIE KOMANDOS, JŪS BŪSITE ATSAKINGAS (-A) UŽ:

- Darbas su medinių namų pardavimu;
- Pasiūlymų potencialiems partneriams ruošimas;
- Užsakymų stebėjimas ir pateikimas gamybai;
- Logistikos organizavimas;
- Išankstinių sąskaitų ruošimas;
- Užklausų elektroniniu paštu administravimas.



KOMPA NIJA JUMS SIŪLO:

- Galimybę dirbti su aukštos kokybės gaminiais;
- Karjeros augimo galimybes - galimybė formuoti savo pardavimų komandą;
- Konkurencingą atlyginimą ir priedus už pasiektus rezultatus;
- Dinamišką ir kūrybingą darbo aplinką ir palaikančius vadovus.
- Nuotolinio darbo galimybę.



TIKIMĖS, KAD JŪS:

- Patirtis pardavimų srityje (pageidautina su statybos ar medienos gaminių produktais);
- Puikūs derybiniai ir bendravimo įgūdžiai;
- Gebėjimas kurti ir įgyvendinti pardavimų strategijas;
- Veržlumas, orientacija į rezultatą;
- Anglų kalbos žinios (žodžiu ir raštu), prancūzų kalba - privalumas;
- Verslo bei derybinės etikos išmanymas.

Susidomėjote ir manote, kad esate kandidatas (-ė), kurio (-ios) ieškome? Atsiųskite savo gyvenimo aprašymą el. paštu vilnius@personalosprendimai.com

Informuosime tik kitam atrankos etapui atrinktus kandidatus.