



PERSONALO SPRENDIMAI

# EKSPORTO PARDAVIMŲ VADOVAS (-Ė) (LANGAI, DURYS)

Vilnius

2000 – 3000 Eur į rankas

Mūsų klientai specializuojasi medinių namų, vasarnamių, langų ir durų gamyboje, galintys pasiūlyti gaminius ir pagal individualius užsakovo užsakymus.



## PRISIJUNGĘS (-USI) PRIE KOMANDOS, JŪS BŪSITE ATSAKINGAS (-A) UŽ:

- Įmonės parduodamos produkcijos (mediniai langai, durys) pardavimų vykdymas Europos rinkoje;
- Vystyti ir įgyvendinti pardavimų strategiją naujose Europos rinkose;
- Užmegzti ir plėtoti ilgalaikius santykius su naujais klientais;
- Analizuoti rinką, konkurencingą aplinką ir ieškoti naujų galimybių verslo plėtrai;
- Naujų B2B klientų paieška;
- Pasiūlymų klientams formavimas ir sutarčių rengimas;
- Užsakymų vykdymas ir priežiūra.



## KOMPA NIJA JUMS SIŪLO:

- Galimybę dirbti su aukštos kokybės gaminiais;
- Karjeros augimo galimybes - galimybė formuoti savo pardavimų komandą;
- Konkurencingą atlyginimą ir priedus už pasiektus rezultatus;
- Dinamišką ir kūrybingą darbo aplinką ir palaikančius vadovus.
- Nuotolinio darbo galimybę.



## TIKIMĖS, KAD JŪS:

- Patirtis pardavimų srityje (pageidautina su statybos ar medienos gaminių produktais);
- Puikūs derybiniai ir bendravimo įgūdžiai;
- Gebėjimas kurti ir įgyvendinti pardavimų strategijas;
- Veržlumas, orientacija į rezultatą;
- Anglų kalbos žinios (žodžiu ir raštu), prancūzų kalba - privalumas;
- Verslo bei derybinės etikos išmanymas.
- esate analitiškas, nuoseklus, gebantis vertinti projekto kuriamą vertę žmogus;
- turite mažmeninės prekybos sistemų diegimo patirties.

Susidomėjote ir manote, kad esate kandidatas (-ė), kurio (-ios) ieškome? Atsiųskite savo gyvenimo aprašymą el. paštu [vilnius@personalosprendimai.com](mailto:vilnius@personalosprendimai.com)

Informuosime tik kitam atrankos etapui atrinktus kandidatus.