

PARDAVIMŲ VADOVAS (-Ė), (AUTO - MOTO INDUSTRIJA)

Kaunas

Atlyginimas: 2500-3000 €/mėn. į rankas

Konkretus atlyginimas priklausys nuo kandidato kompetencijų ir žinių,
+ priedai.

PRISIJUNGUSI (-ĘS) PRIE KOMANDOS, TU BŪSI ATSAKINGA (-AS) UŽ:

- Įmonės plėtrą ir augimą tiek Lietuvoje, tiek užsienio rinkose, strategijos kūrimą bei įgyvendinimą.
- Pardavimo planų sudarymą ir įgyvendinimą.
- Aktyvų domėjimasis produktu, rinkos specifiška ir naujienomis, iš to išplaukiančių idėjų generavimą ir naujų verslo galimybių nustatymą.
- Tiesiogiai pavaldžios komandos koordinavimą, ugdymą, motyvavimą ir sutelkimą siekiant iškeltų tikslų.
- Rinkos tendencijų ir konkurencinės aplinkos vertinimą, atitinkamų veiksmų planų sudarymą ir realizaciją.
- Aktyvų įsitraukimas tobulinant ir optimizuojant pardavimo ir aptarnavimo procesus įmonės veikloje.
- Darbas komandoje, pastovi komunikacija ir ryšių palaikymas su kitų padalinių atsakingais asmenimis, situacijų sprendimai, naujovės.

KOMPANIJA TAU SIŪLO:

- Konkurencingą, kompetenciją atitinkantį fiksuotą atlyginimą.
- Darbą komandoje, kurioje vertinamas paprastumas, iniciatyvumas ir komandinis darbas.
- Profesinio tobulėjimo galimybes.
- Galimybę realizuoti savo žinias ir gebėjimus.

TIKIMĖS, KAD TU:

- Turite patirties vykdant pardavimus su reikšmingais rezultatais.
- Esate lyderis ir gebate bendradarbiauti su komanda.
- Turite analitinį mąstymą, gebate pasidaryti išvadas ir veiksmų planus.
- Pardavimai - darbas tiek su naujais tiek esamais klientais yra tavo stiprybė.
- Gebi bendrauti anglų ir rusų kalbomis.
- Turite B vairuotojo pažymėjimą, A - privalumas.
- Esate auto - moto technikos fanatikas.

Susidomėjai ir manai, kad esi kandidatas (-ė), kurio (-ios) mes ieškome, atsiųsk savo gyvenimo aprašymą el. paštu atranka@personalosprendimai.com ir dalyvauk atrankoje.