

VERSLO PLĖTROS VADYBININKAS (-Ė)

DU: 1400-1800 neto

Vilnius

Atvira ir inovatyvi įmonė, pasirengusi sukurti geriausią aplinką kūrybingiems profesionalams, norintiems prisidėti prie įmonės sėkmės. Jei esate smalsus, kūrybingas ir norite dirbti sparčiai besivystančioje aplinkoje – esame tame pačiame kelyje. Šiuo metu prie augančios tarptautinės pardavimų komandos Vilniuje kviečiame prisijungti ambicingą verslo plėtros vadybininką (-ę).

PRISIJUNGĘS (-USI) PRIE KOMANDOS, JŪS:

- Užmegsite ir palaikysite ilgalaikius santykius su naujais klientais, kasdien bendraudami bei rengdami įtikinamus pristatymus apie siūlomas paslaugas;
- Rengsite komercinius pasiūlymus ir užtikrinsite sutarčių vykdymą, kad pasiektumėte nustatytus pardavimo tikslus;
- Dalyvausite parodose / susitikimuose užsienyje bei pristatysite įmonės paslaugas, sprendimus;
- Atliksite priskirto regiono rinkos analizę;
- Bendradarbiausite su techninės pagalbos skyriumi ir produktų specialistais, kad būtų patenkinti klientų lūkesčiai.

KOMPANIJA TAU SIŪLO:

- Profesinį tobulėjimą - turėsite galimybę tobulinti savo žinias ir siekti karjeros galimybių tiek vertikalčiai, tiek horizontalčiai;
- Laisvę - turėsite galimybę laisvai reikšti savo nuomonę ir įgyvendinti kūrybiškas idėjas;
- Nuolatinį mokymąsi - dalijimasis žiniomis, mokymai, konferencijos, komandiruotės ir kt.;
- Papildomą sveikatos draudimą su įskaičiuotomis psichologo konsultacijomis;
- Įmonės apmokamus sporto užsiėmimus (krepšinis, futbolas, tinklinis, joga) ir kiti sporto renginiai;
- Pasiekimų šventimą ir smagus laiko praleidimas kartu per komandos susibūrimus, vasaros šventes ir kitas svarbias progas;
- Galimybę gauti solidžias premijas;
- Lankstų darbo grafiką (po bandomojo laikotarpio – 2 dienos nuotoliu ir 3 ofise);

- Gimtadienio proga – dovanas ir laisvą dieną, taip pat staigmenas per kitas įvairias šventes;
- Nemokamus užkandžius biure.

TIKIMĖS, KAD JŪS:

- Puikiai mokate anglų kalbą, kadangi tai bus jūsų darbo kalba;
- Turite tarptautinės B2B pardavimų patirties, įskaitant aktyvius pardavimus, šaltus skambučius, pristatymus ir vizitus;
- Turite išlavintus derybų ir bendravimo įgūdžius;
- Pasižymite organizuotumu, savarankiškumu ir orientacija į rezultatą;
- Galite rasti sprendimus, kurie sukuria vertę ir klientui, ir komandai.

Susidomėjai ir manai, kad esi kandidatas (-ė), kurio (-ios) mes ieškome, atsiųsk savo gyvenimo aprašymą el. paštu vilnius@personalosprendimai.com

Informuosime tik kitam atrankos etapui atrinktus kandidatus.