

EKSPORTO VADYBININKAS (-Ė)

Kaunas

Nuo 1500 Eur į rankas

PRISIJUNGUSI (-ĘS) PRIE KOMANDOS, TU BŪSI ATSAKINGA (-AS) UŽ:

- įmonės produkcijos pardavimų plėtra užsienyje, įvedimą į naujas rinkas;
- įmonės ir jos produkcijos pristatymą klientams užsienyje vykstančių parodų metu;
- įmonės ir jos produkcijos pristatymas klientams telefonu, elektroniniu paštu;
- eksporto strategijos vykdymas, tikslų kėlimas ir jų įgyvendinimas;
- pardavimo proceso valdymas, atsiskaitymų kontrolė.

KOMPANIJA TAU SIŪLO:

- asmeninį ir profesinį tobulėjimą tarptautinėje aplinkoje;
- kvalifikacijos kėlimo kursus;
- darbo iš namų galimybes;
- priedus už pasiektus rezultatus;
- verslo keliones, tarptautines parodas;
- laisvę ir atsakomybę priimant sprendimus.

TIKIMĖS, KAD TU:

- puikiai mokate anglų kalbą žodžiu ir raštu, kitų kalbų mokėjimas - privalumas;
- patirtis nuo 2 metų eksporto srityje;
- puikūs kontaktų užmezgimo, bendravimo ir derybiniai įgūdžiai;
- geri laiko planavimo įgūdžiai bei proceso valdymo gebėjimai.

Susidomėjai ir manai, kad esi kandidatas (-ė), kurio (-ios) mes ieškome, atsiųsk savo gyvenimo aprašymą el. paštu atranka@personalosprendimai.com ir dalyvauk atrankoje.

Informuosime tik kitam atrankos etapui atrinktus kandidatus.