

PARDAVIMŲ VADYBININKAS (-Ė)

Vilnius

Atlyginimas: 1500 – 2000 Eur. Neto + priedai nuo pardavimo.

PRISIJUNGUSI (-ĘS) PRIE KOMANDOS, TU BŪSI ATSAKINGA (-AS) UŽ:

- naujų klientų paiešką ir aktyvius pardavimus Lietuvos ir užsienio rinkose;
- ilgalaikių ryšių su klientais kūrimą ir palaikymą;
- įmonės produkcijos pristatymą ir pardavimą;
- pardavimų strategijos formavimą ir vykdymą;
- pardavimo pasiūlymų ruošimą;
- nustatytų pardavimo tikslų siekimą.

KOMPA NIJA TAU SIŪLO:

- kuro ir eksploatacinių išlaidų kompensaciją;
- ateityje užimti pardavimų vadovo (-ės) pareigas, bei formuoti pardavimų komandą;
- galimybę augti kartu su įmone.

TIKIMĖS, KAD TU:

- turite įgijęs (-usi) aukštąjį išsilavinimą;
- turite patirties aktyvių pardavimų srityje;
- turite patirties grožio prekių/ kosmetikos/ medicinos pardavimų srityje;
- gebate išsikelti tikslus ir jų siekti;
- gebate dirbti savarankiškai;
- turite vairuotojo pažymėjimą ir automobilį.

Susidomėjai ir manai, kad esi kandidatas (-ė), kurio (-ios) mes ieškome, atsiųsk savo gyvenimo aprašymą el. paštu atranka@personalosprendimai.com ir dalyvauk atrankoje.