PARDAVIMO VADYBININKAS (-Ė) (ĮRANKIAI)

VILNIUS

Mūsų klientė – tarptautinė specializuota techninės paskirties prekybos įmonė profesionalams, kviečia prisijungti naują komandos narį darbui su įrankiais bei suvirinimo medžiagomis.

PRISIJUNGĘS (-USI) PRIE KOMANDOS, TU BŪSI ATSAKINGAS (-A):

- sklandaus bendradarbiavimo užtikrinimą su verslo klientais Vilniaus regione,
- aktyvių pardavimų vystymą esamiems ir naujiems klientams,
- komercinių pasiūlymų bei sutarčių klientams rengimą, derybas, sutartinių įsipareigojimų laikymosi kontrolę,
- asmeninių tikslų vykdymą, veiklos rodiklių analizę.

KOMPANIJA TAU SIŪLO:

- vertingą patirtį ir profesinio augimo galimybes savo srityje lyderiaujančioje kompanijoje,
- motyvuojantį atlyginimą ir priedus, priklausančius nuo darbo rezultatų.

JEIGU TU:

- turi aukštąjį universitetinį išsilavinimą,
- turi sėkmingą 2+ m. pardavimų patirtį prekybinėje įmonėje,
- turi puikius planavimo ir darbo organizavimo įgūdžius,
- gebi analizuoti ir įžvelgti naujas galimybes,
- turi gerus derybinius įgūdžius ir stiprią orientaciją į rezultatą,
- turi gerus anglų k. įgūdžius,
- esi savarankiška, iniciatyvi, atkakli asmenybė.

Informuosime tik kitam atrankos etapui atrinktus kandidatus.