

DIDMENINĖS PREKYBOS PARDAVIMO VADYBININKAS (-Ė)

Vilnius

Mūsų klientė - viena didžiausių statybinių ir apdailos medžiagų didmeninės prekybos įmonių ir importuotojų Lietuvoje kviečia prisijungti naują komandos narį. Pagrindiniai įmonės klientai – stambūs prekybos centrai bei statybų kompanijos.

PRISIJUNGĘS (-USI) PRIE KOMANDOS, TU BŪSI ATSAKINGAS (-A) UŽ:

- sklandaus bendradarbiavimo užtikrinimą su verslo klientais – statybų organizacijomis visoje Lietuvoje;
- aktyvių pardavimų vystymą esamiems ir naujiems klientams;
- komercinių pasiūlymų bei sutarčių klientams rengimą, derybas, sutartinių įsipareigojimų laikymosi kontrolę;
- asmeninių tikslų vykdymą, veiklos rodiklių analizę.

KOMPANIJA TAU SIŪLO:

- vertingą patirtį ir profesinio augimo galimybes savo srityje lyderiaujančioje kompanijoje;
- motyvuojantį atlyginimą ir priedus, priklausančius nuo darbo rezultatų.

JEIGU TU:

- turi aukštąjį universitetinį išsilavinimą;
- turi sėkmingą 2+ m. pardavimų patirtį prekybinėje įmonėje (privalumas – didmeninės prekybos statybinėmis medžiagomis įm.);
- turi puikius planavimo ir darbo organizavimo įgūdžius;
- gebi analizuoti ir įžvelgti naujas galimybes;
- turi gerus derybinius įgūdžius ir stiprią orientaciją į rezultatą;
- esi savarankiška, iniciatyvi, atkakli asmenybė.

Informuosime tik kitam atrankos etapui atrinktus kandidatus.