PERSONALO SPRENDIMAI

PARDAVIMO PROJEKTŲ VADOVAS (-Ė)

Gamyba ir prekyba,
Kaunas

Mūsų klientė - gaminanti bei parduodanti aukščiausios kokybės funkcionalius saulės kontrolės sprendimus namams bei verslui.

PRISIJUNGĘS (-USI) PRIE KOMANDOS, TU:

- užmegsi ryšius su naujais įmonės klientais bei bendradarbiausi su esamais,
- išsiaiškinsi klientų poreikį ir padėsi klientui surasti tinkamą sprendimą,
- aktyviai pristatysi klientams įmonės produktus ir sprendimus,
- prisiimsi atsakomybę už pardavimo tikslų siekimą bei problemų sprendimą.

KOMPANIJA TAU SIŪLO:

- esi pareigingas, atsakingas, nori tobulėti, gebi planuoti laiką ir išskirti darbo prioritetus,
- nori dirbti pardavimų srityje (pardavimų patirtis - privalumas),
- turi B kategorijos vairuotojo pažymėjimą.

JEIGU TU:

- geras darbo sąlygas ir visas socialines garantijas,
- visas darbui reikalingas priemones.

Susidomėjai ir manai, kad esi kandidatas (-ė), kurio mes ieškome, atsiųsk savo gyvenimo aprašymą ir dalyvauk atrankoje.

Informuosime tik kitam atrankos etapui atrinktus kandidatus.